



La Venta estratégica : el único sistema de ventas probado con gran éxito por las mejores compañías norteamericanas /

Miller, Robert B.

Plaza y Janés,
1986

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:28443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMTAxMjY0NTY>

Título: La Venta estratégica el único sistema de ventas probado con gran éxito por las mejores compañías norteamericanas Robert B. Miller, Stephen E. Heiman, Tad Tuleja ; [traducción de Adolfo Martín]

Editorial: Esplugues de Llobregat, Barcelona Plaza y Janés 1986

Descripción física: 289 p. : 22 cm

Mención de serie: Gestión e innovación

Nota general: Index

ISBN: 8401361001

Materia: Màrqueting- Planificació Venda- Planificació

Autores: Heiman, Stephen E., coaut Tuleja, Tad, coaut Martín, Adolfo, trad

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es