



Quiere vender? apúntese a la feria [y si no, siga dando palos de ciego-- /

Bertojo, Miguel

Netbiblo,
[2008]

Recurso Electrónico

Una feria profesional es el escenario de algo ya casi insolito: que un cliente visite a su(s) proveedor(es). Asi pues, en un mercado cada vez mas globalizado, no solo es preciso que identifique cuales son sus citas entre las muchas del calendario, nacional o internacional, o el caracter y dimensiones de cada participacion; sino tambien que anticipe todos los detalles: tramites administrativos, espacio idoneo, vecindario mas recomendable, medios y/o recursos con los que piensa acudir... Si alberga alguna duda sobre alguno de estos aspectos, este libro le ayudara a encontrar posibles respuestas

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMTI4ODE3MjI>

Título: Quiere vender? apúntese a la feria [Recurso electrónico] y si no, siga dando palos de ciego-- Miguel Bertojo

Edición: 2ª ed. en español

Editorial: Oleiros (La Coruña) Netbiblo [2008]

Mención de serie: Business pocket

Bibliografía: Bibliogr

Tipo recurso electrónico: Texto e imágenes

Detalles del sistema: Documento en formato pdf

Copyright/Depósito Legal: C 4108-2008

ISBN: 978-84-9745-203-8

Materia: Venta Gestión Promoción de ventas

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es

