



## Slow down, sell faster! : understand your customer's buying process and maximize your sales /

Davis, Kevin

American Management Association,  
2011

Libros electrónicos

Recursos electrónicos

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbgVicmF0aW9uOmVzLmJhemF0ei5yZW4vMTk5NDxMDI>

---

**Título:** Slow down, sell faster! understand your customer's buying process and maximize your sales Kevin Davis

**Editorial:** New York American Management Association 2011

**Descripción física:** 1 recurso en línea xxiv, 262 p. ill

**Mención de serie:** eLibro

**Bibliografía:** Incluye referencias bibliográficas e índice

**Detalles del sistema:** Modo de acceso: World Wide Web

**ISBN:** 9780814416853 0814416853 9780814416860 libro electrónico)

**Materia:** Consumer behavior Selling Customer relations

**Entidades:** ProQuest (Firma)

---

### Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es