



Guía de la negociación para mujeres /

Aramburu-Zabala Higuera, Luis

Pirámide,
2010

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMjg1NzQ3OA>

Título: Guía de la negociación para mujeres Luis Aramburu-Zabala Higuera

Editorial: Madrid Pirámide 2010

Descripción física: 123 p. 24 cm

Mención de serie: Libro práctico

Programa de estudio: 51070009

Copyright/Depósito Legal: M 14.704-2010

ISBN: 9788436822472

Materia: Mujeres- Psicología Negociaciones Gestión de conflictos

Punto acceso adicional serie-Título: Libro práctico (Pirámide)

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es