



Caso Soltec Power Holdings: gestión de riesgos en la salida a bolsa de una empresa en tiempos de covid-19 /

Costa, Carlos Victor

ESIC Editorial,
2023-06-13

Monografía

El nuevo coronavirus humano, descubierto por primera vez en Wuhan, China, se llamó inicialmente 2019-nCoV. Al comienzo del brote en diciembre de 2019, la mayoría de la población mundial confiaba en que China podría contener el virus. Sin embargo, el tema evolucionaba muy rápido y negativamente, cuando, el 22 de enero de 2020, los miembros del Comité de Emergencia de la Organización Mundial de Salud (OMS) se reunieron para debatir el tema. En estas reuniones de científicos de todo el mundo, expertos en su campo, no fue posible llegar a un consenso al respecto de si este evento constituía o no una emergencia de salud pública de importancia internacional (ESPII). Sin embargo, al día siguiente, medidas adicionales de confinamiento fueron adoptadas en China, y toda la región de Wuhan entró en el confinamiento. El mundo empezaba a darse cuenta de la gravedad de la situación, aunque la sensación, para los países del occidente, era de algo lejano, que ocurría en 'el otro lado del mundo'. Finalmente, el 30 de enero de 2020, la OMS declaró al COVID-19 una emergencia de salud pública de interés internacional (PHEIC). Esta declaración dejaba claro la gravedad de la situación y daba consejos a todos los países sobre cómo deberían estar preparados para la contención, incluida la vigilancia activa, la detección temprana, el aislamiento y la gestión de casos, el rastreo de contactos y la prevención de la propagación. En Madrid, Carmen Gabiña, la directora de relaciones con inversores de la empresa Soltec, asistía preocupada al noticiario y al desarrollo de los acontecimientos. Ella sabía que los planes de crecimiento de su empresa, Soltec Power Holdings, podrían estar amenazados por estas informaciones. Incluso con los nueve mil km que separan España de China, ella tenía claro que una noticia como esta tendría el potencial de hacer tambalear los mercados. Y este tipo de riesgo -ya hablaban de una pandemia global- no era algo que estaba en los escenarios más pesimistas de la empresa en pleno proceso de planificación de su salida a bolsa, es decir, la venta de acciones de la empresa al público, algo que también es conocido por su sigla en inglés 'IPO' (Initial Public Offering)

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:28443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbgVlcmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ0NTM0NTI>

Título: Caso Soltec Power Holdings: gestión de riesgos en la salida a bolsa de una empresa en tiempos de covid-19
Carlos Victor Costa

Edición: 1

Editorial: Madrid ESIC Editorial 2023-06-13

Mención de serie: Métodos del caso

ISBN: 9788419480910

Materia: gestión de crisis mercado de capitales salida a bolsa Confianza reputación comunicación con inversores
Incertidumbre Covid-19

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es