

Patrones de conducta influyente en la negociación [

Aranda, Isabel (Aranda García)

Ediciones de la Universidad Autónoma de Madrid, 1997

Monografía

https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQ5ODg4NQ10c/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0aW9uOmVzLmJ

Título: Patrones de conducta influyente en la negociación Microforma] María Isabel Aranda García

Editorial: Madrid Ediciones de la Universidad Autónoma de Madrid 1997

Descripción física: 1 microficha ; 11 x 15 cm + 1 folleto (10 p. ; 16 cm)

Mención de serie: Tesis doctorales / Universidad Autónoma de Madrid

Nota general: En port. : Facultad de Psicología. Psicología Social y Metodológica Tesis-Universidad Autónoma de

Madrid

Bibliografía: Bibliografía

ISBN: 84-7477-650-3

Materia Entidad: Universidad Autónoma de Madrid (España)- Tesis y disertaciones académicas

Materia: Negociaciones Psicología social

Autores: Fernández-Ríos, Manuel, dir

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es