



Negociación intercultural : estrategias y técnicas de negociación internacional /

Cabeza Nieto, Domingo

Marge Books,
2013

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMzQyMTI3Mw>

Título: Negociación intercultural estrategias y técnicas de negociación internacional Domingo Cabeza, Pelayo Corella, Carlos Jiménez

Editorial: Barcelona Marge Books 2013

Descripción física: 315 p. 22 cm

Mención de serie: Gestiona

Copyright/Depósito Legal: B 22317-2013

ISBN: 9788415340799

Materia: Negociaciones Negotiation

Autores: Corella García, Pelayo Jiménez, Carlos (Jiménez Pérez)

Punto acceso adicional serie-Título: Gestiona (Marge Books)

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es