



CISG vs. regional sales law unification [with a focus on the new Common European Sales Law /

Magnus, Ulrich (1944-)

Sellier European Law Publishers, c2012

United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods

Conflict of laws-

Export sales contracts-

Law-

Sales-

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhemF0ei5yZW4vNTU0NTY4Ng>

Título: CISG vs. regional sales law unification [Recurso electrónico] : [with a focus on the new Common European Sales Law edited by Ulrich Magnus

Editorial: Munich Sellier European Law Publishers c2012

Descripción física: ix, 237 p. ill

Variantes del título: CISG versus regional sales law unification

Mención de serie: E-Libro

Bibliografía: Includes bibliographical references

Detalles del sistema: Modo de acceso: World Wide Web

Fuente de adquisición directa: E-Libro

ISBN: 386653230X pbk.) 9783866532304 pbk.) 9783866539662 ebook)

Autores: Magnus, Ulrich (1944-)

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60

- informa@baratz.es