



Cómo negociar con éxito

/

Kennedy, Gavin.
aut

Deusto,
1991

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vNTY5NjQxMA>

Título: Cómo negociar con éxito Gavin Kennedy, John Benson, John McMillan

Edición: 2a ed

Editorial: Madrid ; Barcelona ; Bilbao Deusto 1991

Descripción física: 200 p. ; 23 cm

Mención de serie: Biblioteca empresarial Deusto. Dirección

ISBN: 8423408906 842340935X

Materia: Psicología social Negociación- Técnicas

Autores: McMillán, John. coa Benson, John. coa

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es