



## Cómo organizar y dirigir un equipo de vendedores /

Wilson, Mike

Ediciones Deusto,  
D.L. 2000

Monografía

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbgVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vNTY5NjgzOQ>

---

**Título:** Cómo organizar y dirigir un equipo de vendedores Mike Wilson

**Editorial:** Bilbao Ediciones Deusto D.L. 2000

**Descripción física:** 231 p. 25 cm

**Mención de serie:** Curso de gestión empresarial 3

**Nota general:** Donación Gregorio Peces-Barba Tít. orig.: Managing a sales force En cubierta: ABC, Renfe y Universidad Europea CEES

**Copyright/Depósito Legal:** B 155-2000

**ISBN:** 8423417131

**Materia:** Dirección de ventas

---

### Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- [informa@baratz.es](mailto:informa@baratz.es)