



El mito del carisma : cómo cualquier persona puede perfeccionar el arte del magnetismo personal

Fox Cabane, Olivia

Urano,
2012

Monografía

El mito del carisma es un libro que recoge una gran variedad de revelaciones científicas acerca de cómo funciona el magnetismo personal con el fin de potenciar nuestra capacidad de influir en la gente. Cómo sería su vida si supiera que su presencia nunca pasaría desapercibida en un acto social y que sería capaz de captar el interés y la aprobación de todos los presentes? Para las personas carismáticas esto es algo corriente. Sin embargo, al contrario de lo que suele creerse, no nacemos carismáticos así sin más. El carisma se ha convertido en una ciencia aplicada, por lo tanto es una habilidad que se puede aprender y practicar. El mito del carisma traduce la ciencia a unas herramientas prácticas, de aplicación inmediata, con resultados medibles. A lo largo de sus páginas, el lector aprenderá a desarrollar de un modo metódico y sistemático, con ejercicios prácticos muy útiles

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:38443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbgVlcmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vNzEyOTQ1Mg>

Título: El mito del carisma cómo cualquier persona puede perfeccionar el arte del magnetismo personal

Editorial: Barcelona Urano 2012

Descripción física: 349 p. il. 24 cm

Mención de serie: Gestión del conocimiento

Copyright/Depósito Legal: B 25778-2012

ISBN: 9788492452972

Materia: Gestión de empresas Liderazgo Cambio organizacional

Autores: Abramov, Konstantin Ivanovich

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es